Account Executive - New Business Logistics Tech SaaS (m/w/d)

(5385)

Standort: Ettlingen Anstellungsart(en): Vollzeit Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Wer sind wir?

#wearecharismatec
Wir sind die Charisma-Tec GmbH, ein spezialisiertes Personalberatungsunternehmen für die Industrie. Wir verbinden die besten Talente und Industrie Professionals mit spannenden und innovativen Unternehmen weltweit.

Unser Kunde ist ein international erfolgreiches Cloud-Log-Tech Unternehmen. Hier suchen wir ab sofort einen Account Executive - New Business Logistics Tech SaaS (m/w/d).

Hier wartet ein tolles Aufgabengebiet, eine Challenge und unglaubliche Entwicklungsoptionen auf Dich!

Wir bieten Dir

Wir bieten:

- Flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- Home Office
- Ein attraktives Bonusmodell und zahlreiche Weiterbildungsmöglichkeiten.
- Ein dynamisches Team, das Innovation und Diversität schätzt

Deine Aufgaben:

Wir suchen einen leidenschaftlichen Vertriebsprofi, der Innovation liebt und bereit ist, die Vision in die Tat umzusetzen. Dies ist Deine Chance, in einem schnelllebigen und zielorientierten Umfeld über Dich hinauszuwachsen und die Logistikbranche neu zu definieren.

Deine Aufgaben:

- Akquise neuer Kunden und Vorantreiben des Verkaufs unseres innovativen Softwareportfolios
- Entwicklung und Umsetzung wertorientierter Vertriebsstrategien
- Aufbau von Kundenbeziehungen durch überzeugende Verkaufspräsentationen und direkten Kundenkontakt.

Das bist Du?

- Du bist Hunter! und hast Erfahrung im Vertrieb von SaaS-Produkten, idealerweise im Bereich Logistik
- Unternehmerisches Denken und herausragende kommunikative Fähigkeiten zeichnen Dich aus
- Du sprichst fließend Deutsch- und Englisch
- Du hast in der Vergangenheit bewiesen, dass Du Ausdauer und einen ausgeprägten Erfolgswillen hast

Kontaktdaten für Stellenanzeige

Charisma-Tec GmbH

Rethelstraße 38
40237 Düsseldorf
E-Mail: karriere.ct@charisma-tec.de
Tel: 0211-170905-00
Web: www.charisma-tec.de