

Wer wir sind?

Wir sind ein Personaldienstleister mit viel Erfahrung und seit über vierzig Jahren mit mehreren Niederlassungen am Markt. Bei uns steht der freundschaftlich-unkomplizierte und ehrliche Umgang im Vordergrund. Hier können Sie sich weiterentwickeln und erhalten immer faire Arbeitsbedingungen.

Unsere Mitarbeiter sind alles, was wir haben. Wir wissen, was die Menschen für bhm leisten. Deshalb setzen wir uns auch vollends für unsere Leute ein: intensive Betreuung, Begleitung zum Kunden, Feedback-Gespräche, überdurchschnittliche Bezahlung.

Welche Arbeitskultur suchen Sie? Sie fühlen sich angesprochen? Dann sollten wir uns kennenlernen!

Wir freuen uns über jede Bewerbung unabhängig von ethnischer, kultureller oder sozialer Herkunft, geschlechtlicher Identität, sexueller Orientierung, Weltanschauung, Religion, Alter oder Behinderung der Bewerber*innen m/w/d sowie deren Familienaufgaben. Schwerbehinderte Bewerberinnen und Bewerber werden bei gleicher Eignung besonders berücksichtigt.

Junior Account Manager (m/w/d) Logistik

(6830)

📍 Standort: Düsseldorf 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Was dich erwartet:

Für ein etabliertes und innovatives IT-Unternehmen mit Schwerpunkt auf digitale Lösungen für die Logistikbranche suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen engagierten Junior Account Manager (m/w/d) am Standort Düsseldorf.

- Ein moderner Arbeitgeber mit digitalem Produktportfolio und klarem Fokus auf Zukunftstechnologien in der Logistik.
- Intensive Einarbeitung und kontinuierliche Weiterbildung.
- Kollegiales Arbeitsumfeld mit flachen Hierarchien.
- Hybrides Arbeiten mit Flexibilität und Eigenverantwortung.

Deine Aufgaben:

- Betreuung und Beratung von Geschäftskunden aus der Logistikbranche, telefonisch und virtuell von der Erstansprache bis zum Vertragsabschluss.
- Eigenverantwortliche Steuerung des gesamten Vertriebsprozesses: Akquise, Angebotsabgabe, Vertragsverhandlung und Kunden-Onboarding.
- Unterstützung bei der Einführung der Kunden in die firmeneigenen digitalen Services und Tools.
- Kontinuierlicher Ausbau des Kundenportfolios durch aktive Marktbeobachtung und gezielte Neukundengewinnung.
- Enge Zusammenarbeit mit internen Fachabteilungen zur Sicherstellung eines reibungslosen Kundenerlebnisses.
- Hybrides Arbeitsmodell: ca. 1x pro Woche im Büro in Düsseldorf, ansonsten remote.

Das bringst du mit

- Abgeschlossene Ausbildung im kaufmännischen oder logistischen Bereich gerne mit erster Berufserfahrung.
- Kenntnisse im Bereich Logistik sind notwendig erste Vertriebserfahrung von Vorteil, aber nicht zwingend erforderlich.
- Kommunikationsstärke, Selbstsicherheit und Freude an der Kundeninteraktion.
- Zielorientierte, strukturierte Arbeitsweise sowie die Fähigkeit, auch in stressigen Situationen einen kühlen Kopf zu bewahren.
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift, gute Englischkenntnisse.

Kontakt Daten:

bhm Outsourcing Personalmanagement Zeitarbeit GmbH
Schirmerstr. 80
40211 Düsseldorf
E-Mail: karriere.dus@bhm-personal.de
Tel: 0211-17524-0
Web: www.bhm-personal.de

Gerne können Sie auch direkt online ein Vorstellungstermin buchen:

[Termin online buchen](#)

Abteilung(en): Sachbearbeitung

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

Tarifvertrag: GVP **Entgeltgruppe:** EG4 + übertarifliche Zulagen

[Impressum](#)