

Wer wir sind?

Wir sind ein Personaldienstleister mit viel Erfahrung und seit über vierzig Jahren mit mehreren Niederlassungen am Markt. Bei uns steht der freundschaftlich-unkomplizierte und ehrliche Umgang im Vordergrund. Hier können Sie sich weiterentwickeln und erhalten immer faire Arbeitsbedingungen.

Unsere Mitarbeiter sind alles, was wir haben. Wir wissen, was die Menschen für bhm leisten. Deshalb setzen wir uns auch vollends für unsere Leute ein: intensive Betreuung, Begleitung zum Kunden, Feedback-Gespräche, überdurchschnittliche Bezahlung.

Welche Arbeitskultur suchen Sie? Sie fühlen sich angesprochen? Dann sollten wir uns kennenlernen!

Wir freuen uns über jede Bewerbung unabhängig von ethnischer, kultureller oder sozialer Herkunft, geschlechtlicher Identität, sexueller Orientierung, Weltanschauung, Religion, Alter oder Behinderung der Bewerber*innen m/w/d sowie deren Familienaufgaben. Schwerbehinderte Bewerberinnen und Bewerber werden bei gleicher Eignung besonders berücksichtigt.

Techniker / Business Development (m/w/d) – Hydrogen

(7304)

📍 Standort: Lage 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Das erwartet Sie:

Für unseren Mandanten, ein international erfolgreiches Unternehmen im Bereich hochwertiger Fluid-Handling- und Verbindungstechnik, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen erfahrenen Techniker bzw. Business Development Manager (m/w/d) für den Geschäftsbereich Wasserstoff.

- Verantwortungsvolle Position mit großem Gestaltungsspielraum
- Mitarbeit in einem international agierenden Unternehmen
- Zukunftsorientiertes Marktumfeld mit hohem Wachstumspotenzial
- Flexible Homeoffice-Lösung und freie Standortwahl innerhalb Deutschlands
- Attraktive Jahresgesamtvergütung abhängig von Qualifikation und Erfahrung

Ihre Aufgaben:

- Entwicklung und Ausbau des Geschäftsbereichs Hydrogen
- Identifikation neuer Kunden und Geschäftsmöglichkeiten im Wasserstoffmarkt
- Technische Beratung von Kunden sowie Begleitung anspruchsvoller Projekte
- Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen und Pflege bestehender Netzwerke
- Enge Zusammenarbeit mit Produktmanagement, Engineering und internationalen Teams
- Beobachtung von Markt- und Technologietrends im Bereich Wasserstoff

Ihr Profil:

- Technische Ausbildung oder Studium, z. B. im Maschinenbau, Verfahrenstechnik oder einer vergleichbaren Fachrichtung
- Mehrjährige Erfahrung im Bereich flüssiger und/oder gasförmiger Wasserstoff

- Idealerweise Kenntnisse im Umfeld von Schlauchsystemen, Kupplungen, Armaturen oder Fluidtechnik
- Erfahrung im technischen Vertrieb oder Business Development
- Selbstständige, strukturierte Arbeitsweise sowie ausgeprägte Kundenorientierung
- Reisebereitschaft im Rahmen der Kundenbetreuung
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Kontaktdaten:

bhm Outsourcing Personalmanagement Zeitarbeit GmbH
Rethelstraße 38
40237 Düsseldorf
E-Mail: karriere.dus@bhm-personal.de
Tel: 0211-17524-0
Web: www.bhm-personal.de

Gerne können Sie auch direkt online ein Vorstellungstermin buchen:

[Termin online buchen](#)

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

Tarifvertrag: GVP **Entgeltgruppe:** EG5 + übertarifliche Zulagen

[Impressum](#)

