

Wir stellen uns vor:

Wir sind ein Personaldienstleister mit viel Erfahrung und seit über vierzig Jahren mit mehreren Niederlassungen am Markt. Bei uns steht der freundschaftlich-unkomplizierte und ehrliche Umgang im Vordergrund. Hier können Sie sich weiterentwickeln und erhalten immer faire Arbeitsbedingungen.




Unsere Mitarbeiter sind alles, was wir haben. Wir wissen, was die Menschen für bhm leisten. Deshalb setzen wir uns auch vollends für unsere Leute ein: intensive Betreuung, Begleitung zum Kunden, Feedback-Gespräche, überdurchschnittliche Bezahlung.

Welche Arbeitskultur suchen Sie? Sie fühlen sich angesprochen? Dann sollten wir uns kennenlernen!

Wir freuen uns über jede Bewerbung unabhängig von ethnischer, kultureller oder sozialer Herkunft, geschlechtlicher Identität, sexueller Orientierung, Weltanschauung, Religion, Alter oder Behinderung der Bewerber*innen m/w/d sowie deren Familienaufgaben. Schwerbehinderte Bewerberinnen und Bewerber werden bei gleicher Eignung besonders berücksichtigt.

Techniker (m/w/d) Vertriebsinnendienst

(6983)

 Standort: Willich  Anstellungsart(en): Vollzeit  Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Das bieten wir Ihnen:

Ein international tätiges Industrieunternehmen mit starkem europäischen Wachstum sucht zur Verstärkung des Teams am Standort Willich einen Techniker (m/w/d) für den Vertriebsinnendienst.

- Sicherer Arbeitsplatz in einem mittelständisch geprägten Unternehmen mit Konzernanbindung
- Kollegiales Umfeld, motiviertes Team und strukturierte Einarbeitung
- Leistungsgerechte Vergütung und attraktive Sozialleistungen
- 37-Stunden-Woche sowie 30 Tage Urlaub
- Zusätzliche Benefits wie Corporate Benefits, Bike-Leasing und weitere Mitarbeiterangebote

Ihre Aufgaben:

- Technische und kaufmännische Beratung sowie Betreuung von Kunden im Vertriebsinnendienst
- Unterstützung des Außendienstes, z. B. bei technischer Auslegung, Pumpenauswahl und Normen
- Mitarbeit an Projekten zur Erweiterung des Kundenstamms und Ausbau der Marktanteile
- Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten
- After-Sales-Service und technische Klärungen
- Anfragen von Zubehör und Ersatzteilen bei Lieferanten
- Teilnahme an Fachmessen

Ihre Qualifikationen:

- Abgeschlossene Weiterbildung zum Techniker oder Meister (Elektrotechnik, Maschinenbau oder vergleichbar)
- Erste Berufserfahrung im technischen Vertriebsinnendienst eines Industrieunternehmens
- Kenntnisse im Bereich Pumpentechnik wünschenswert
- Strukturierte, zielorientierte und pragmatische Arbeitsweise
- Kommunikationsstärke und Teamfähigkeit
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse sowie gute Englischkenntnisse

Kontaktdaten:

bhm Outsourcing Personalmanagement Zeitarbeit GmbH
Schirmerstr. 80
40211 Düsseldorf
E-Mail: karriere.dus@bhm-personal.de
Tel: 0211-17524-0
Web: www.bhm-personal.de

Gerne können Sie auch direkt online ein Vorstellungstermin buchen:

[Termin online buchen](#)

Abteilung(en): Techniker, Vertrieb

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

Tarifvertrag: GVP **Entgeltgruppe:** EG4 + übertarifliche Zulagen

[Impressum](#)