

# Imagetext / Arbeitgebervorstellung

Wir sind ein Personaldienstleister mit viel Erfahrung und seit über vierzig Jahren mit mehreren Niederlassungen am Markt. Bei uns steht der freundschaftlich-unkomplizierte und ehrliche Umgang im Vordergrund. Hier können Sie sich weiterentwickeln und erhalten immer faire Arbeitsbedingungen.

Unsere Mitarbeiter sind alles, was wir haben - unsere Alltagshelden. Wir wissen, was die Menschen für bhm leisten. Deshalb setzen wir uns auch vollends für unsere Leute ein: intensive Betreuung, Begleitung zum Kunden, Feedback-Gespräche, überdurchschnittliche Bezahlung.

Welche Arbeitskultur suchen Sie?

## Vertriebsingenieur (m/w/d) - Maschinenbau

(3815)

 Standort: Nettetal  Beschäftigungsbeginn: ab sofort

### Wir suchen Sie!

Starten Sie bei uns als Vertriebsingenieur (m/w/d) in Nettetal - Vollzeit

Lernen Sie Umfeld und Möglichkeiten schätzen, die Ihnen ein familiengeführtes Zeitarbeitsunternehmen bieten kann. Wir fördern gezielt Ihre Qualifikation am neuen Arbeitsplatz.

Wir helfen Wiedereinsteigern in den Beruf mit gezielten Schulungen für Ihre Karriere.

Ein Beruf mit Spannung - das bieten wir Ihnen:

Zeigen Sie Vertrauen und werden Sie Teil unseres Firmenteam. Mit über vierzig Jahren Erfahrung als familiengeführtes Zeitarbeitsunternehmen mit Herz und dem Menschen im Mittelpunkt bereiten wir Sie auf den besten Job vor: professionell und menschlich, seriös und qualifiziert.

Unsere Rahmenbedingungen:

- Leistungsgerechte Bezahlung
- Übernahme in Festanstellung bei erfolgreicher Zusammenarbeit
- Unbefristetes Arbeitsverhältnis
- Anwendung des Tarifwerks (IGZ/ DGB)
- zusätzliches Weihnachts- und Urlaubsgeld
- bis zu 30 Tage Urlaub / Jahr
- Einen großen Kundenstamm mit namhaften Unternehmen
- Einfache und unkomplizierte administrative Abwicklung
- Möglichkeit zum Jobrad-Leasing
- Einsatzbegleitung zum Kunden und regelmäßige Besuche
- Betreuung durch unseren Betriebsarzt und Gesundheitsmaßnahmen
- intensive Einarbeitung & bezahlte Qualifizierungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Raum für neue Ideen und Feedback, gute Kommunikation
- Jederzeit ein offenes Ohr für Ihre Anliegen
- familiäres Arbeitsklima & tolles Team

### Ihre Aufgaben

- Internationaler Vertrieb von Sondermaschinen für nahrungsmittelproduzierende Unternehmen
- Neukundenakquise und Pflege der bestehenden Kundenbeziehungen
- Erstellung von Angeboten, Verhandlung von Preisen und Lieferbedingungen mit dem Ziel des erfolgsorientierten Abschlusses
- Stärkung des bestehenden Vertriebsnetzes

- Betreuung der ausländischen Vertretungen
- Beratung der Kunden bzgl. der richtigen und optimalen technischen Lösung in Zusammenarbeit mit der EngineeringMarktAbteilung
- Konkurrenzanalysen
- Teilnahme an ausgewählten Fachmessen und Veranstaltungen

## Unsere Erwartungen

- Abgeschlossenes technisches Studium (bspw. MaschinenbauWirtschaftsingenieur, Lebensmitteltechniker etc.) , Elektroingenieur oder vergleichbare Erfahrungen
- Einschlägige Berufserfahrung Kaufmännische und betriebswirtschaftliche Kenntnisse
- Erfahrung im Maschinen- und Anlagenbau, idealerweise im Sondermaschinenbau
- weltweite Reisebereitschaft
- verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Kontakt- und Verhandlungsstärke, eine hohe Team- und Begeisterungsfähigkeit, Verantwortungsbewusstsein und eigenständiges Handeln
- Gute Anwenderkenntnisse in MS- Office, optimalerweise Erfahrung im ERP- System

## So bewerben Sie sich

1. Einfach: ein Anruf genügt oder eine eMail mit Ihrer Telefonnummer, wir rufen Sie zurück
2. Online: Laden Sie Ihre Bewerbung hoch oder schicken Sie uns Ihre Unterlagen per eMail

## Kontakt Daten für Stellenanzeige

bhm Outsourcing Personalmanagement Zeitarbeit GmbH  
 Pescher Str. 237  
 41065 Mönchengladbach  
 E-Mail: karriere.mg@bhm-personal.de  
 Tel: 02161-59980-0  
 Web: www.bhm-personal.de

**Art(en) des Personalbedarfs:** Neubesetzung

**Tarifvertrag:** iGZ/DGB **Entgeltgruppe:** EG 9 + übertarifliche Zulage

[Impressum](#)